

Cef VOLS: "Azərbaycan startapları şərq və qərb bazarları arasında körpü rolunu oynaya bilər"

Azərbaycanın əlverişli biznes mühiti və xarici investorlar üçün yaradılmış cəlb edici imkanlar, tətbiq edilən vergi və gömrük güzəştləri xarici investorların ölkəmizə marağını daim artırır. Bərpaolunan enerji, sənaye, kənd təsərrüfatı, turizm, nəqliyyat, logistika və rəqəmsallaşma kimi bir çox sahələrdə xarici investorlarla uğurlu birgə layihələr həyata keçirilir.

ABŞ bazarında erkən və orta səviyyəli müştərilər üçün bazar sürətləndiricisi rolu oynayan "Global Kinetics"-in təsisçisi və təcrübəli müəssisə mobilliyi üzrə mütəxəssis Cef Vols (Jeff Wallace) ilə müsahibəni təqdim edirik. O, "Silicon Valley in Your Pocket" (SVIYP) mobil və onlayn platformasının həmtəsisçisidir. Platforma dünyanın hər yerindən olan sahibkarlara bizneslərini qurarkən Silikon Vadisi məzmununa, təlimlərə və əlaqələrə daxil olmaq imkanı verir.

- Cef, startap ekosistemi üzrə ekspert kimi Azərbaycanda mövcud sahibkarlıq mənzərəsini necə qiymətləndirirsiniz və inkişaf üçün hansı unikal imkanları görürsünüz?

- Enerji texnologiyaları, kənd təsərrüfatı innovasiyaları və fintech kimi sektorlara artan maraqla Azərbaycanın sahibkarlıq mənzərəsi perspektivli trayektoriyadadır. Burada startaplar ölkənin strateji mövqeyindən istifadə edərək şərq və qərb bazarları arasında körpü rolunu oynaya bilər. Çoxsaylı startapların təşviqinə kömək etmək məqsədilə Azərbaycanın startap ekosisteminə bir neçə nəfərlə işləmək üçün əla fürsət əldə etdim. Bu, Azərbaycan startapları ilə Silikon Vadisi mentorları arasında güclü transsərhəd əməkdaşlığının qurulmasına kömək edə bilər.

- Sizcə, Azərbaycanda sahibkarlar öz inkişaflarını sürətləndirmək üçün tərəfdaşlıq və əməkdaşlıqdan necə istifadə etməlidirlər?

- Azərbaycanda sahibkarlar həm yerli, həm də beynəlxalq səviyyədə strateji ittifaqlar yaratmağa üstünlük verməlidirlər. Qurulmuş şirkətlər, universitetlər, global sürətləndiricilər və sənaye məsləhətçiləri ilə əməkdaşlıq, xüsusən də sürətlə inkişaf edən sektorlarda böyüməyə təkan vermək üçün yeni bilik və resurslar gətirə bilər. "Silicon Valley in Your Pocket" platforması vasitəsilə biz dünyanın hər yerindən startap təsisçilərinə Silikon Vadisinin inkişaf edən startap üsullarını öyrənməyə kömək edirik. Məqsədimiz bütün startap komandasına etibarlılıq və təcrübə qazanmağa kömək etməkdir.

- Azərbaycan sahibkarlarına hansı biznes istiqamətlərini təklif edə bilərsiniz?

- Mən Azərbaycan sahibkarlarına regional və global təcrübəyə malik strukturlaşdırılmış

mentorluq proqramlarına müraciət etməyi tövsiyə edirəm. Bu, bələdçi, xüsusən də yerli ekspertlərin və beynəlxalq mentorların birləşməsi olduqda, məqsədyönlü məsləhətlər verə bilər. Əgər startaplar yeni coğrafiyalara yayılmaq istəyirlərsə, həmin hədəf bölgələrdə məsləhətçilərdən istifadə, regionda həm etibarlılıq, həm də əlaqələr əldə etmək, bazara girişi xeyli asanlaşdırmaq üçün çox vacibdir.

- Azərbaycanda sahibkarlar üçün beynəlxalq mentorlarla global əlaqələrin rolunu necə təsvir edə bilərsiniz?

- Qlobal əlaqə sahibkarların beynəlxalq bazarlara, ideyalara və mentorluğa çıxışı üçün çox vacibdir. Qlobal mentorlarla əlaqə bilik boşluqlarını aradan qaldırmağa, strateji perspektivləri təmin etməyə və yerli sərhədlərdən kənarda uzunmüddətli inkişafı dəstəkləyən tərəfdaşlıqlara qapı açmağa kömək edə bilər. "Silicon Valley in Your Pocket" platforması vasitəsilə biz dünyanın hər yerindən təsisçilərə startap səyahətlərində kömək etmək üçün təcrübəli mentorlardan ibarət komandadan istifadə edirik. Biz məhsul bazarına uyğunlaşma, kapitalın artırılması və bazarın kommersiyalaşdırılması daxil olmaqla, mövzu ekspertizası və sənaye əlaqələri ilə köməklik göstəririk.

- SVIYP layihəninizi, məsələn, Azərbaycanda ekosistemlərin inkişafına necə kömək edə biləcəyini təsvir edə bilərsinizmi?

- SVIYP "Başlanğıc Müvəffəqiyyətinin Doqquz İşarəsi" çərçivəsində dünya üzrə sahibkarlara təcrübə təqdim edən virtual startap sürətləndiricisidir. Bu əsas atributlar startapları kritik ölçülər üzrə qiymətləndirir: məhsul bazasına uyğunluq, rəqabət üstünlüyü, bazara çıxmaq strategiyası, biznes modeli, komandanın gücü, maliyyə gücü, bazarın cəlb ediciliyi, vəsait toplamaq qabiliyyəti və hekayənin keyfiyyəti. SVIYP bu strukturu sürətləndirmə proqramları vasitəsilə istifadə edir. Bu proqramlar əyani və virtual öyrənməni məlumatlara əsaslanan qiymətləndirmələrlə birləşdirir. 40-dan çox ölkədə 3000-dən çox təsisçiyə dəstək verərək, onlar ABŞ bazarına nüfuz etmək və startap təsisçiləri üçün süni intellekt strategiyaları daxil olmaqla ixtisaslaşmış proqramlar təklif edirlər. Platforma yerli startap ekosistemlərini gücləndirmək üçün hökumətlər, universitetlər, investitorlar, mentorlar və startap təsisçiləri də daxil olmaqla müxtəlif maraqlı tərəflərlə işləyir. Startaplar doqquz mühüm atribut üzrə yüksək bal əldə etdikdən sonra SVIYP uyğun investorlarla əməkdaşlığı asanlaşdırır. Onlar həmçinin Silikon Vadisi mentorlarına, şəbəkə imkanlarına və şablonlar, bələdçilər və kalkulyatorlar daxil olmaqla hərtərəfli resurslar anbarına çıxışı təmin edir.

